

Investissement Québec

TeCar Laurentides

3 mars 2022

Investissement Québec

Votre partenaire incontournable, votre créateur de croissance



**Plus de 1 000
employés**



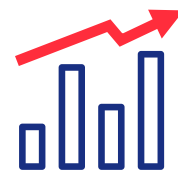
**Des bureaux dans
les 17 régions
administratives du
Québec**



**35 bureaux dans
18 pays et 6 villes
canadiennes**

Notre mission

- Participer activement au développement économique du Québec
- Stimuler l'innovation et la croissance de l'investissement local et international
- Soutenir la création et le développement des entreprises



Notre clientèle est large et diversifiée



**Pour les entreprises
internationales
implantées au Québec**



**Pour les coopératives
et entreprises
d'économie sociale**



**Pour les entreprises de
toutes tailles exploitées
au Québec**

Secteurs d'activités larges et variés selon les services et programmes

Des solutions d'affaires adaptées à vos besoins



Financement

- Prêts et garanties de prêt
- Investissements en capitaux propres : capital de risque, capital de développement et fonds d'investissement
- Mesures fiscales



Services-conseils

- Accompagnement-conseil stratégique^{MD}
- Programmes d'aide financière en soutien à l'innovation, à la productivité, au virage numérique et à l'exportation



International

- Soutien à l'exportation
- Attraction d'investissements et de talents étrangers



Accompagnement technologique

- Innovation industrielle : automatisation, transformation numérique et performance environnementale
- Appui au développement de produits performants et conformes

Lignes d'affaires IQ offertes

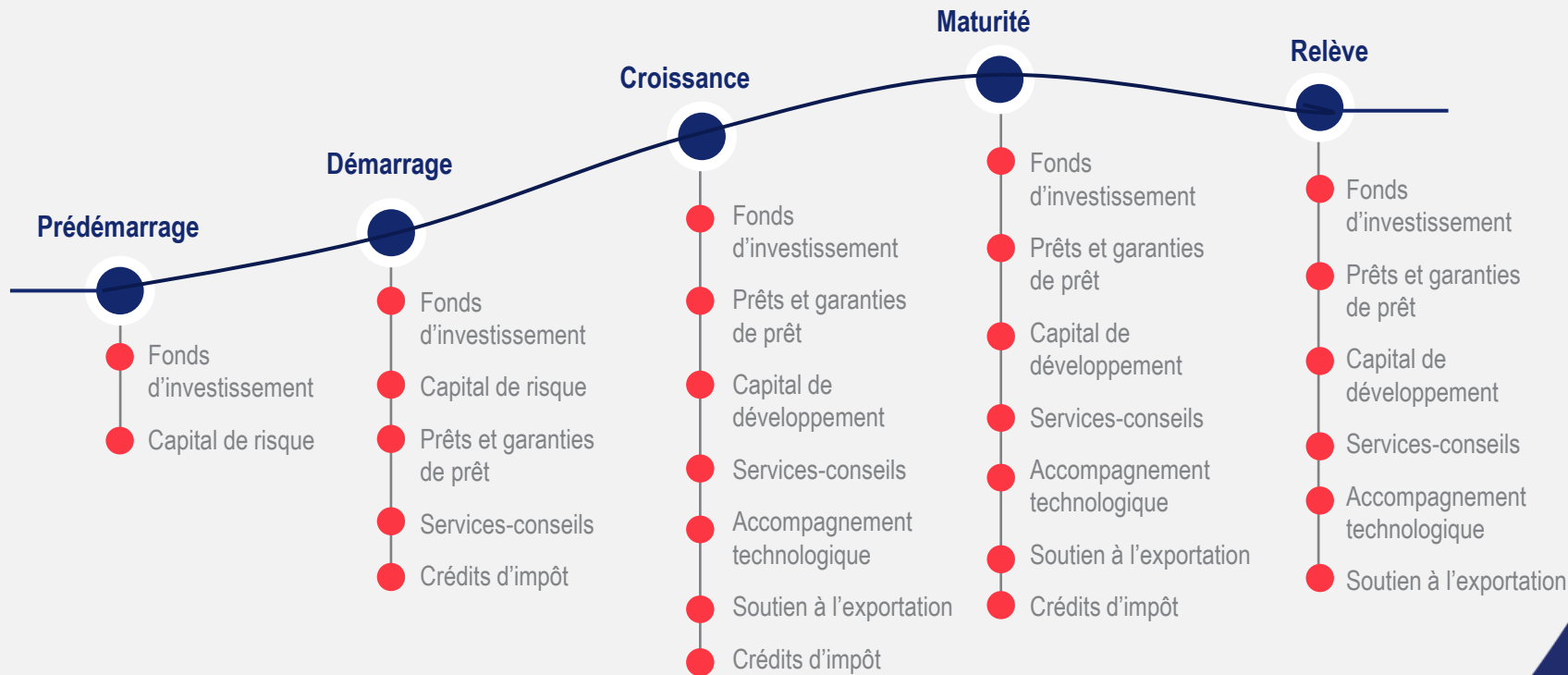
IQ-CRIQ

IQ international

Approvisionnement Québécois

- Calculateur du coût des importations
- Recherche de fournisseurs québécois
- Solutions de financement
- Accompagnement technologique et stratégique
- Équipe d'accompagnement en chaîne d'approvisionnement

Du soutien selon votre stade de croissance



Des solutions financières adaptées à tout type de projet

Productivité



Innovation
et R-D



Exportation



Relève et
transfert
d'entreprise



Fonds de
roulement
pour
croissance



Nos services-conseils et programmes d'aide financière non remboursable

Accompagnement-conseil stratégique

- Objectif :
 - Favoriser la croissance, le développement et la compétitivité des entreprises aux prises avec des enjeux organisationnels en lien avec nos champs d'intervention.
- Bénéfices pour les entreprises :
 - Une vision externe objective et globale de l'entreprise
 - De l'information et des outils adaptés aux besoins de l'entreprise
 - Un accès privilégié au réseau interne et externe d'IQ et du MEI
 - Des solutions pour aller plus loin
 - Service gratuit

Programmes d'aide financière

- Programme Innovation: développement et commercialisation
- PME en action - productivité et étude de faisabilité
- Programme Audit Industrie 4.0
- Programme de soutien à la commercialisation et à l'exportation
- Programme d'immobilisation en entrepreneuriat collectif (PIEC)



ESSOR

- **Initiative Productivité Innovation (IPI)** Financement d'équipements avec portion du financement sans ou avec peu d'intérêts selon l'augmentation de la productivité.
- PME en Action. Contribution financière non remboursable

Mesure ESSOR en révision, détails à venir sous peu

Programme de soutien à la commercialisation et à l'exportation (PSCE)

Nouveau



Le PSCE, votre solution financière à la commercialisation et l'exportation



Volet 1

Le renforcement de la capacité des PME à commercialiser leurs produits et services sur le marché québécois comme premier pas vers l'exportation



Volet 2

Le renforcement de la capacité d'exportation des PME et l'accélération de leurs projets sur les marchés hors Québec



Volet 3

L'appui aux grandes entreprises dans leurs projets structurants sur les marchés internationaux



➤ Objectifs et entreprises admissibles par volet

1

Volet 1 Au Québec

- Appuyer l'insertion des entreprises dans des chaînes d'approvisionnement stratégiques au Québec;
- Accompagner les entreprises dans leur capacité à participer aux appels d'offres des grands donneurs d'ordres publics au Québec.

2

Volet 2 Hors Québec

- Appuyer les entreprises dans la réalisation d'un projet de commercialisation de produits et de services hors Québec;
- Appuyer le développement de marchés extérieurs des PME.

3

Volet 3 Hors Québec

- Soutenir les grandes entreprises dans la réalisation de projets hors Québec visant leur internationalisation.

Entreprises à but lucratif ayant un établissement au Québec, incluant les entreprises de l'économie sociale et les coopératives non financières.

Moins de 100 M\$

Moins de 100 M\$

100 M\$ et plus

Aide financière par volet

	Taux d'aide maximal	Cumul des aides gouvernementales	Montant maximal de l'aide
Volet 1	Contribution non remboursable 50 % des dépenses admissibles	75 % des dépenses totales du projet	250 000 \$ par entreprise par année 45 000 \$ pour l'embauche d'un spécialiste développement des marchés au Québec (1) 45 000 \$ pour l'embauche d'un représentant commercial au Québec (1)
Volet 2	Contribution non remboursable 50 % des dépenses admissibles	60 % des dépenses totales du projet	250 000 \$ par entreprise par année 45 000 \$ pour l'embauche d'un spécialiste en développement des marchés hors Québec (1) 45 000 \$ pour l'embauche d'un représentant commercial hors Québec (3) 20 000 \$ par plateforme de vente en ligne 25 000 \$ pour la publicité, médias sociaux, infolettres et référencement
Volet 3	Contribution non remboursable 50 % des dépenses admissibles	60 % des dépenses totales du projet	250 000 \$ par entreprise par année 45 000 \$ pour l'embauche d'un représentant commercial hors Québec (3) 20 000 \$ par plateforme de vente en ligne 25 000 \$ pour la publicité, médias sociaux, infolettres et référencement

*Tous les volets: Dépenses sur une période maximale de 12 mois

Critères d'admissibilité des entreprises

Tous les secteurs sont admissibles, à l'exception des secteurs suivants :

Secteurs d'activité non admissibles	Codes SCIAN
Finance et assurances	52
Gestion de sociétés et d'entreprises	55
Hébergement et restauration	72
Secteur primaire : agriculture, foresterie, pêche et chasse, extraction minière et exploitation en carrière, extraction de pétrole et de gaz	11 21
Services administratifs et services de soutien	561
Services immobiliers et services de location et de location de bail	53
Services personnels	81
Services publics	22
Soins de santé et assistance sociale	62
Culture et enseignement	61, 71
Commerce de détail – Admissible pour les volets 2 et 3 sous certaines conditions : <ul style="list-style-type: none">• elle a un chiffre d'affaires de 5 M\$ ou plus;• elle réalise des activités de préproduction (développement de produits);• elle réalise des activités de postproduction (commercialisation, marketing et distribution);• elle a son siège social au Québec.	44-45

Critères d'admissibilité des entreprises

Volets 1 et 2



Seules les demandes comportant des **dépenses admissibles totales d'au moins 25 000 \$** seront considérées comme recevables pour analyse par Investissement Québec

Volet 3



Seules les demandes comportant des **dépenses admissibles totales d'au moins 100 000 \$** seront considérées comme recevables pour analyse par Investissement Québec

Volet 1 ➤ Activités – dépenses admissibles

Projets et activités admissibles	Dépenses admissibles
Embauche d'un spécialiste en développement des marchés au Québec	<ul style="list-style-type: none">• Salaire, excluant les bonis et avantages sociaux
Embauche d'un représentant commercial au Québec	<ul style="list-style-type: none">• Salaire, excluant les bonis et avantages sociaux
Obtention d'une homologation , d'une conformité ou d'une certification répondant aux exigences d'un acquéreur	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais de test et d'analyse• Coût d'achat de documents normatifs• Enregistrement de marques de commerce au Québec
Élaboration d'une stratégie de commercialisation , incluant la réalisation d'une étude de marché au Québec et l'acquisition de connaissances en développement de marchés (coaching)	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
Développement et la gestion de l'inventaire , lorsque cet inventaire est requis par le donneur d'ordres ou pour intégrer une chaîne d'approvisionnement	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais de transport du matériel ou d'inventaire• Frais de location d'espace pour l'entreposage de matériel ou d'inventaire au Québec

Volet 2 ➤ Activités – dépenses admissibles

Projets et activités admissibles	Dépenses admissibles
Embauche d'un spécialiste en développement des marchés hors Québec	<ul style="list-style-type: none">• Salaire, excluant les bonis et avantages sociaux
Élaboration d'un diagnostic , d'un plan d'affaires ou d'une stratégie visant l'exportation et l'internationalisation	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
Acquisition de connaissances en développement de marchés (coaching)	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
★ Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de marketing , incluant celle numérique pour les marchés étrangers	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais annuels accès plateforme vente en ligne• Publicité, publication dans les médias sociaux, envoi d'infolettres et référencement
★ Obtention d'une homologation , d'une conformité ou d'une certification facilitant l'exportation	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels;• Test, analyses, incluant le transport des produits• Frais d'achat de documents normatifs

Volet 2 ➤ Activités – dépenses admissibles

Projets et activités admissibles	Dépenses admissibles
★ Enregistrement des marques de commerce à l'international	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais d'enregistrement des marques de commerce à l'international
Mission(s) de prospection et autre(s) déplacement(s) hors Québec d'employés de l'entreprise	<ul style="list-style-type: none">• Déplacement et séjour hors Québec
★ Exposition à un événement commercial hors Québec, incluant virtuel	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Location et aménagement d'un espace d'exposition, dont virtuel• Transport des marchandises exposées• Inscription et laissez-passer à l'événement• Accès à une plateforme de maillage• Expédition d'échantillons et de matériel promotionnel
Soutien à la prospection de clients ou de partenaires	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
Recrutement d'un agent ou d'un distributeur	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels



Volet 2 ➤ Activités – dépenses admissibles

Projets et activités admissibles	Dépenses admissibles
Étude d'un marché étranger	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Achat d'études de marché• Accès à des banques de données
Accueil d'acheteurs ou de partenaires étrangers	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais de déplacement et de séjour au Québec d'acheteurs ou de partenaires
Démarches en vue d'obtenir un contrat hors Québec par appel d'offres ou sur invitation	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
Démarche relative à l' implantation d'un bureau , d'une filiale ou d'une coentreprise à l'étranger ou à l' acquisition d'une entreprise hors Québec, dans la mesure où ce projet aura des retombées économiques pour le Québec	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Location d'un bureau ou d'un local à l'extérieur du Québec
★ Embauche d'un représentant commercial sur un marché hors Québec	<ul style="list-style-type: none">• Salaire, excluant les bonis et avantages sociaux• Honoraires professionnels

Précisions

Volet 2 ➤ uniquement

- **25 déplacements - personne (forfaits) par année** pour le déplacement et le séjour d'employés de l'entreprise hors Québec
 - Aller-retour à partir du Québec, peu importe la durée du séjour et les escales



Volet 3 ➤ Activités – dépenses admissibles

Projets et activités admissibles	Dépenses admissibles
Embauche d'un représentant commercial sur un marché hors Québec	<ul style="list-style-type: none">• Salaire, excluant les bonis et avantages sociaux• Honoraires professionnels
Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de marketing , incluant celle numérique pour les marchés étrangers	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais annuels pour accéder à une plateforme de vente en ligne• Frais de publicité, de publications dans les médias sociaux, d'envoi d'infolettres, de référencement
Obtention d'une homologation , d'une conformité ou d'une certification facilitant l'exportation	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Test, analyses, incluant le transport des produits• Frais d'achat de documents normatifs
Enregistrement des marques de commerce à l'international	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais d'enregistrement des marques de commerce à l'international
Démarches en vue d'obtenir un contrat hors Québec par appel d'offres ou sur invitation	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels
Démarches relatives à l' implantation d'un bureau , d'une filiale ou d'une coentreprise à l'étranger ou à l' acquisition d'une entreprise hors Québec	<ul style="list-style-type: none">• Honoraires professionnels• Frais de location d'un bureau ou d'un local hors Québec

Volet 1 ➤ Critères d'analyse

- Adéquation du niveau stratégique de la chaîne d'approvisionnement ou des appels d'offres des marchés publics visés par la demande;
- Adéquation de la qualité, du réalisme du projet et du plan de mise en œuvre;
- Capacité de l'entreprise à s'insérer de façon pérenne dans une chaîne d'approvisionnement ou pour répondre à de futurs appels d'offres des marchés publics;
- Capacité à ce que le projet soit considéré comme étant soutenu par un client;
- Appréciation des marchés potentiels (au Québec) du produit ou du service;
- Appréciation du caractère incitatif de l'aide financière selon la situation financière de l'entreprise.

Volet 2 et 3 ➤ Critères d'analyse

- Pertinence du projet par rapport au modèle d'affaires de l'entreprise;
- Capacité de l'entreprise à réaliser le projet en termes de ressources financières et humaines;
- Situation de l'entreprise, permettant de considérer si l'aide financière est un facteur déterminant dans la décision de réaliser le projet;
- Appréciation des retombées potentielles du projet au Québec en termes d'emplois et d'investissements;
- Priorités gouvernementales établies en matière d'exportation, le cas échéant.

Des questions sur le PSCE?

Contactez nous pour en savoir plus!

Francis BOUTIN	Conseiller spécialisé, Développement économique	579-990-2155	francis.boutin@invest-quebec.com	Thérèse-de-Blainville (sauf la ville de Blainville)	
Josée SÉNÉCHAL	Conseillère spécialisée, Développement économique	579-990-2156	josee.senechal@invest-quebec.com	Argenteuil Ville de Blainville	
Aurore DUMONT	Conseillère spécialisée, Développement économique	579-990-2151	aurore.dumont@invest-quebec.com	Deux-Montagnes Rivière-du-Nord	
Mourad Khal Laayoun	Conseiller spécialisé, Développement économique	579-990-2153	mourad.khallaayoun@invest-quebec.com	Antoine-Labelle Laurentides Pays-d'en-Haut Mirabel	
Yannik BÉLANGER	Directeur régional Laurentides	450-990-5643	yannik.belanger@invest-quebec.com		

Merci

investquebec.com

